

06/2020

EVFTA 协议的综合信息和影响评估报告

越南建设证券研究所 - 行业分析部

越南建设证券股份有限公司

目录

I. EVFTA 和 IPA 协议介绍	1
II. 主要时间轴	1
III. EVFTA 和 IPA 协议的一些关键内容	3
IV. 协议的主要承诺:	8
1. 削减进出口税	8
2. 关税配额	9
3. 原产地规则	10
4. 服务-投资	11
5. 政府采购	13
6. 知识产权	15
7. 贸易与可持续发展	17
8. IPA 协议	18
V. 越南-欧盟双边关系	19
VI. EVFTA 和 IPA 对越南经济的影响	25
VII. 从协议中受益的行业	29
VII. 总结从 EVFTA 和 IPA 协议中受益最大的行业和领先企业	31
VIII. 结论	33

报告概述

EVFTA 和 IPA 协议是在越欧双边关系尤其是经贸合作关系保持良好发展势头的背景下启动和缔结。欧盟目前是越南的主要贸易伙伴之一，2019 年两国的双边贸易额为 564.5 亿美元，其中出口额达 415 亿美元，从欧盟的进口额达 149 亿美元。EVFTA 是针对越南和欧盟的全面，高质量和有保障的利益协议，其中还考虑了双方之间的发展差距。

越南-欧盟自由贸易协定（EVFTA）是越南与 28 个欧盟成员国之间的新一代自由贸易协定。EVFTA 由欧洲议会于 2020 年 2 月 12 日批准，并由越南国民议会于 2020 年 6 月 8 日批准。对于 EVFTA，该协议在批准后将于 2020 年 8 月 1 日生效。

在越南所签署的各项自贸协定当中，EVFTA 的承诺内容最全面及水平最高，EVFTA 有望在不久的将来对越南经济产生深远的影响。因此，EVFTA 有助于使越南成为世界主要经济体网络中的重要纽带；促进越南的商品和服务更深入地参与全球价值链，促进经济增长。

越南和欧盟在 EVFTA 和 IPA 的一些关键领域的承诺如下：

- 削减进出口税
- 关税配额
- 原产地规则
- 服务-投资
- 政府采购
- 知识产权
- 贸易与可持续发展
- IPA 协议

EVFTA 和 IPA 协议生效后，水产业，纺织业，制鞋业是这两个协议中受益最大的行业。

因此，《EVFTA 和 IPA 协议》的实施将为越南经济带来很多积极影响，同时促进越南与欧盟之间的合作。越南以及各经济行业，尤其是从 EVFTA 和 IPA 中获利最多的行业，需要迅速抓住这两份协议所提供的机遇，加快越南经济的发展。

越南与欧盟之间自由贸易协定的综合信息和影响评估报告

(2020 年 6 月)

I. EVFTA 和 IPA 协议介绍

越南与欧盟之间的自由贸易协定（EVFTA，是 EU – Vietnam Free Trade Agreement 的英文缩写）是越南与欧盟之间的贸易条约。因此，各国将削减和消除关税壁垒以及非关税壁垒，以建立自由贸易区。

投资保护协议（IPA 协议）涵盖投资保护和投资争端解决。

EVFTA 和 IPA 协议在越欧双边关系尤其是经贸合作关系保持良好发展势头的背景下启动和缔结。欧盟目前是越南的主要贸易伙伴之一，2019 年两国的双边贸易额为 564.5 亿美元，其中出口额达 415 亿美元，从欧盟的进口额达 149 亿美元。EVFTA 是针对越南和欧盟的全面，高质量和有保障的利益协议，其中还考虑了双方之间的发展差距。

如果得到实施，EVFTA 将极大地促进越南的出口，从而有助于使市场和出口多样化，尤其是农水产品以及越南具有竞争优势的商品。IPA 协定中有关公平对待、平等、保护投资款项和投资者的投资安全的承诺将有助于营造透明的法律和投资环境，从而越南将吸引更多来自欧盟和其他国家的投资者。

从战略上讲，这些协定的谈判和执行也发出一个积极的信息，说明越南在复杂而不可预测的政治和经济形势下促进与世界经济深度融合的决心。

II. 主要时间轴

- 2010 年 10 月：越南总理和欧盟主席同意开始就 EVFTA 协议进行谈判。
- 2012 年 6 月：越南工贸部部长和欧盟贸易专员正式宣布开始就 EVFTA 协议进行谈判。
- 2015 年 12 月：完成谈判并开始法律审查，为协议的签署做准备。
- 2017 年 6 月：完成技术层面的法律审查

- 2017年9月：由于出现了与欧盟批准自由贸易协定有关的新问题，欧盟要求越南从EVFTA中分离投资保护内容和投资者与国家间争端解决机制（ISDS），以形成单独的协议。根据该建议，EVFTA将分为两个单独的协议，包括：
 - 《自由贸易协定》涵盖目前所有EVFTA的内容，但投资内容将仅包括外国直接投资的自由化。根据该协议，欧盟有权批准并暂时实施。
 - 投资保护协议（IPA协议）涵盖投资保护和投资争端解决。该IPA协议必须先得到欧洲议会和成员国议会的批准，然后才能实施。
- 2018年6月：越南和欧盟正式同意将EVFTA分为两个协议：越南-欧盟自由贸易协定（EVFTA）和投资保护协定（IPA）；完成了EVFTA的整个法律审查流程，并就IPA的所有内容达成一致。
- 2018年8月：完成对《IPA协议》的法律审查。
- 2018年10月17日：欧盟委员会正式通过EVFTA和IPA。
- 欧洲理事会批准了协议的签署。
- 2019年6月30日：越南和欧盟正式签署了EVFTA和IPA。
- 2020年1月21日：欧盟国际贸易委员会通过了关于批准EVFTA的建议。
- 2020年3月30日：欧洲委员会通过EVFTA协议。

III. EVFTA 和 IPA 协定的一些关键内容

EVFTA 被视为全面、优质和确保越南与欧盟利益平衡的协定之一，符合于世界贸易组织各规定。

EVFTA 共有 17 章，2 个议定书和一些谅解备忘录，主要内容是：货物贸易（包括一般规定和市场开放承诺），原产地的规则，海关和贸易便利化，食品安全和卫生措施（SPS），贸易技术壁垒（TBT），服务贸易（包括一般法规和市场开放承诺），投资，贸易救济，竞争，国有企业，政府采购，知识产权，贸易和可持续发展，合作与能力建设，法律制度问题。

货物贸易

对于越南的出口活动，在该协定生效后，欧盟将立刻取消对 85.6% 的进口关税细目，相当于越南对欧盟出口额的 70.3%。后续七年，欧盟继续取消对 99.2% 的进口关税细目，相当于越南对欧盟出口额的 99.7%。对于剩下的 0.3% 出口关税，欧盟承诺给予越南零关税待遇的关税限额。

可以说，经过较短的时间，越南向欧盟出口的近 100% 产品进口关税将被取消。到目前为止，在越南所签署的贸易协定中，这是一个合作伙伴对越南的最有力承诺。当欧盟一直是越南两个最大的出口市场之一时，这种好处就特别有意义。

对于欧盟的出口商品，越南承诺在该协定生效后，立即取消对 48.5% 的关税细目（占进口额的 64.5%）。后续 7 年，继续将取消对 91.8% 的关税细目，相当于欧盟对越南出口额的 97.1%。后续 10 年，取消对 98.3% 的关税细目（相当于进口额的 99.8%）。对欧盟剩下的 1.7% 关税细目，越南将根据 WTO 关税配额制定超过 10 年的路线图或者将对从欧洲进口的商品实行优惠关税。

与货物贸易有关的其他问题：越南和欧盟就海关程序，SPS，TBT 和贸易救济等达成了共识，为双方合作建立了法律框架，为企业的进出口创造有利条件。

服务贸易和投资

越南和欧盟对服务贸易和投资的承诺旨在为双方企业创造一个开放、便捷的投资环境。越南的承诺超出了在 WTO 的承诺。欧盟的承诺高出在 WTO 的承诺，相当于最近欧盟自由贸易协定中的最高承诺。

越南为欧盟投资者提供便利的领域包括一些专门服务、金融服务、电信服务、运输服务和分销服务。双方还承诺在投资领域的国民待遇，并讨论了关于投资者和国家之间的争端解决内容。

一些服务行业承诺的主要内容：

- 银行服务：自该协定生效之日起 5 年内，越南承诺考虑给予欧盟信贷机构有利条件，将其在越南两个股份商业银行的所有权比例增加至注册资本的 49%。但是，该承诺不适用于越南投资与发展银行（BIDV）、越南工商银行（Vietinbank）、越南

外贸股份商业银行（Vietcombank）和越南农业与农村发展银行（Agribank）等国有银行。

- 保险服务：越南承诺根据越南法律规定，允许跨境割让再保险，承诺提供自愿医疗保险服务。特别是，越南仅在过渡期之后才允许建立再保险分公司。
- 电信服务：越南接受与《全面与进步跨太平洋伙伴关系协定》（CPTPP）相同水平的承诺。特别是，对于没有网络基础设施的增值电信服务，越南允许欧盟在过渡期之后成立一家外资企业。
- 分销服务：自协定生效之日起 5 年后，越南同意取消检查经济需求的要求，但越南保留无歧视基础上实施分销系统规划的权利。越南还同意不歧视酒精的生产、进出口和分销，允许欧盟企业根据现行许可保留其营业条件，并且只需要一份许可证即可开展进口、分销、批发和零售。

政府采购

欧盟与越南就 WTO《政府采购协议》（GPA）中大部分条款达成了一致意见。越南承诺一些义务，例如在线招标，建立电子门户网站以发布招标信息等。越南有实施流程，欧盟承诺为越南履行这些义务提供技术援助。

在承诺方面，越南承诺开放各部门、各行业、中央分支机构、隶属于国防部的一些单位（经常性购买的商品和服务-不用于安全-国防目标）、河内市、胡志明市、越南电力集团、越南铁路公司、隶属于卫生部的 34 家医院、河内国家大学、胡志明国家大学和一些中央研究所。关于开放市场的门槛，越南有 15 年路线图逐渐开放购物活动。

在本协定生效之日起 18 年内，越南为国内承包商、货物、服务和劳工保留投标总值的一定比例的权利。

对于药品，越南承诺允许欧盟企业以一定条件和路线图参加卫生部和隶属于卫生部的公立医院的药品招标采购。

知识产权

知识产权承诺包括版权、发明、创新，与药品和地理标志有关的承诺等。越南知识产权基本上符合于现行法律规定。知识产权承诺中的一些关键内容如下：

- 关于地理标志，在该协定生效后，越南将保护 160 多个欧盟地理标志（包括 28 个成员），欧盟将保护 39 个越南地理标志。越南地理标志都与农产品、食品有关，这为越南一些农产品在欧盟市场建立和确定其品牌创造了条件。
- 关于商标，双方承诺采用便捷，透明的注册程序，包括对已发布和已经注册的商标必须有电子数据库，以便公众可以接受，同时允许对已注册但在 5 年内不使用的商标进行注销。
- 关于执行，该协定规定对涉嫌侵犯知识产权的出口商品的边境管制措施。
- 对最惠国待遇（MFN）的承诺：确保让欧盟组织和个人能享受世界贸易组织（WTO）的《与贸易有关的知识产权协议》（TRIPs）的利益，不仅包括知识产权对象，而且对越南所参加的自由贸易协定（例如 CPTPP 协定）知识产权的其他对象。

国有企业

EVFTA 协定对国有企业的规定，旨在创造经济部门之间的平等竞争环境。该承诺还考虑到国有企业在实现公共政策目标，宏观经济稳定和确保国防安全的重要作用。因此，对由国家持有或监管的企业和贸易规模足以竞争的企业，EVFTA 协定仅管辖贸易活动。

国有企业的主要义务是：（i）按照市场机制运作，即企业有权决定业务活动，而没有国家行政的干预，除非执行公共政策目标；（ii）在向已开放的领域买卖商品和服务方面，不存在歧视；（iii）依照企业法的规定，使企业的基本信息透明化。

电子商务

为了发展越南与欧盟之间的电子商务，双方承诺不对电子交易征收进口税。双方还保证通过就电子商务中提出的管理问题保持对话进行合作，包括：

- 中介服务提供商负责传输和存储信息的责任；
- 对未经收件人同意的电子联系方式的行为。
- 电子商务中的消费者保护。

双方将进行合作，交流有关国内法律和相关问题的信息。

透明化

源于国内法律环境对贸易产生重大影响，EVFTA 协定留出一章关于最常见要求的透明化，对于经济实体确保有效并可预测的法律环境，尤其是中小型企业。

贸易与可持续发展

双方重申致力于实现可持续发展，包括社会发展和环境保护在内的可持续发展的承诺。关于劳工方面，双方作为国际劳工组织（ILO）的成员，承诺尊重，促进和执行 ILO 于 1998 年关于劳工基本原则和权利的宣言，包括促进批准和有效执行 ILO 的基本公约。此外，双方同意通过信息和经验分享机制加强合作，关于促进批准和执行诸如天气变化、生物多样性、森林可持续管理和林产品贸易等领域的公约。

EVFTA 协定的其他内容

EVFTA 还包括有关合作和建设能力、法律制度，竞争和补贴支持政策的章节。这些内容符合于越南的法律规定，为双方加强合作，促进贸易和投资发展建立了法律框架。

IPA 协定

双方保证对另一方投资者的投资给予国民待遇和最惠国待遇，公平，妥当，安全和充分的保护，除某些例外外，允许将投资资本和利润自由转移到国外，承诺投资者的财产如果没有适当补偿将不会征收或国有化；在战争，骚乱等造成损害的情况下，承诺向另一方的投资者适当赔偿，并与国内投资者或第三方相似。

一方与另一方的投资者之间发生争端时，双方同意优先通过谈判与和解真诚解决争端。在无法通过谈判和和解解决争端的情况下，则应使用本协议规定的争端解决机制。

IV. 该协议的主要承诺：

越南和欧盟在 EVFTA 和 IPA 的一些关键领域的承诺如下：

1. 削减进出口税

进口税

越南和欧盟在进口到对方领土时，对另一方的商品均征收共同的进口关税。基本上，根据 EVFTA 协议，进口税削减分为以下几类：立即取消进口关税；按照路线图取消进口关税；对无承诺的商品，采用关税配额。

欧盟的进口税承诺

根据该承诺，该协议生效后，欧盟将取消 85.6% 的越南商品进口关税，相当于越南对欧盟出口额的 70.3%。

7 年后，欧盟继续消除对越南的 99.2% 进口关税，相当于越南对欧盟出口额的 99.7%。

关于越南剩余 0.3% 的出口额，欧盟承诺对越南零关税待遇的关税配额（TRQ）。

因此，可以说，经过短暂的征途，越南向欧盟出口的 100% 商品进口关税将被取消。到目前为止，在越南所签署的贸易协定中，这是一个合作伙伴对越南的最高承诺。当欧盟目前一直是越南两个最大的出口市场之一时，这种好处就特别有意义。

越南的进口税承诺

越南承诺在协定生效后将立即取消对欧盟的 48.5% 进口关税，相当于欧盟出口额的 64.5%。

然后，在 7 年后，越南将消除对欧盟的 91.8% 进口关税，相当于欧盟出口额的 97.1%。10 年后，消除对欧盟的 98.3% 进口关税，相当于欧盟出口额的 99.8%。

关于欧盟剩余的 1.7% 关税，越南将采用超过 10 年的路线图取消关税或根据 WTO 承诺采用关税配额。

对一些欧盟感兴趣商品的具体承诺：

- 汽车，摩托车和零件：高汽缸汽车 9 年，其他汽车 10 年，汽车零件 7 年，常规摩托车 10 年，超过 150 cm³ 的摩托车需要 7 年后的进口税为 0%。

- 葡萄酒，烈酒和啤酒产品：葡萄酒，烈酒 7 年后的进口税为 0%，啤酒 10 年后的进口税为 0%。
- 猪肉和鸡肉的类别：3 种冷冻猪肉 7 年后进口税为 0%，其他类型猪肉则为 9 年。对于鸡肉，取消进口关税的路线图是 10 年。

出口税

原则上，越南和欧盟承诺在从一个国家出口到另一个国家时不对商品征收出口税。承诺减少出口税的原因是，世界上许多国家将出口税视为间接补贴，导致国家之间的商品竞争不公平。

在 EVFTA 中，越南保留对 57 种商品征收出口税的权利，其中包括一些重要商品，如原油和煤炭（炼焦煤除外）。对于当前出口税率较高的商品，越南承诺最多 5 年将出口税上限设定为 20%（尤其是锰矿石的出口税上限为 10%）。对于其他商品，越南承诺将在 16 年路线图中取消出口税。

2. 关税配额

除进口关税外，越南和欧盟还对少数来自另一方的商品采用关税配额（HNTQ）。EVFTA 协议附件 2-A, B 部分-关税配额中详细说明了此承诺的内容，包括主要原则，每种商品的具体承诺以及法规和要求，分别获得关税配额。

3. 原产地规则

EVFTA 协议提供了三种确定商品原产地的方法，包括：（i）纯原产商品；（ii）商品经过重大加工；（iii）商品特定规则（PSR）。

此外，累积规则允许越南和欧盟国家在使用一种或多种其他成员国的原料生产 EVFTA 原产商品时将其视为自己的原料。

对于从欧盟出口的商品：

对于价值少于 6,000 欧元的商品，任何出口商都可以自我证明其原产地。

对于价值超过 6,000 欧元的商品，仅允许合格出口商(Approved exporters)可以自我证明其原产地。

目前，欧盟正在建立注册出口商系统，该系统允许出口商仅向主管当局注册就可以自我证明原产地。该系统完成并应用后，欧盟将在实施之前通知越南。

对于从越南出口的商品：

目前，越南尚未正式实施原产地自我认证机制。在不久的将来，该机制可以正式应用时，越南将发布相关的国内法规，并在实施之前通知欧盟。

出口商应在发票，交货单或描述相关产品并提供足以识别该产品的信息的任何商业文件中证明其原产地。原产地证明文件不能显示原产地标准和商品 HS 编码，而必须带有出口商签名。如果出口商有资格向出口国主管当局登记，以对其所签发的原产地自我认证文件负全部责任，则无需在文件上签字。

此外，可以在商品出口后进行原产地证明，但必须在进口方出示的原产地证明不迟于两年或进口方法律中规定的日期，从商品进口到该缔约方领土之时算起。

4. 服务-投资

越南和欧盟对贸易，服务，投资的承诺旨在为双方企业创造一个开放和有利的投资环境。

对一些关键服务行业的承诺

在服务业方面，越南的承诺多于加入世贸组织（WTO）的承诺。欧盟的承诺也高于 WTO 的承诺，是最近欧盟签订的各项自贸协定的最高承诺。

越南承诺为欧盟投资者提供便利的领域包括一些专业服务、金融服务、电信服务、运输服务，分销服务，具体如下：

银行服务：

越南承诺有利地考虑允许欧盟信贷机构将两家越南股份制商业银行的外国所有权提高至注册资本的 49%。但是，此承诺的有效期限仅为 5 年（5 年后越南将不受此承诺的约束），，不适用于国家持有主导股份的 04 家股份制商业银行，即越南投资发展银行（BIDV），越

南工商银行（Vietinbank），越南外商银行（Vietcombank）和越南农业银行（Agribank）。此外，履行此承诺将必须完全遵守有关收购，并购程序的法规以及安全和竞争条件，包括根据越南法律在国民待遇基础上适用于个人和机构投资者的股权限制。

保险服务:

越南承诺根据国内法允许跨境割让再保险和自愿健康保险服务。特别是对于允许建立再保险公司分支机构请求，越南仅在过渡期之后才允许。

电信服务:

越南承诺达到与跨太平洋伙伴关系全面进步协议相同的水平。尤其是对于没有网络基础设施的增值电信服务，越南允许欧盟在过渡时期后成立外商独资企业。

运输服务:

对于集散和空集装箱运输服务，在该协议生效后，越南允许欧盟航运公司在归仁-盖梅航线上开展这些服务，越南将在 5 年内允许在所有路线上提供空集装箱运输服务。关于河道疏通服务，越南允许欧盟企业在越南提供高达 51% 的合资企业以提供服务。对于机场的地面服务，交通运输部还同意，从越南向私营开放之日起的五年后，欧盟企业可以与越南合作伙伴组建合资企业，外资不得超过 49%，以竞标提供这项服务。03 年后，外资限额将变为 51%。

分销服务:

越南同意从该协定生效之日起 5 年后取消检查经济需求的要求，但越南保留无歧视地执行分配系统计划的权利。越南还同意不歧视酒精的生产，进口和分销，允许欧盟企业在当前许可证下保留其运营条件，并且只需要一份许可证即可进行进口，分销，批发和零售活动。

有关贸易，服务和投资的一般义务

市场准入:

对于《承诺表》中具体列出的行业和子行业，除非《承诺表》中有保留，否则双方承诺不对以下方面施加限制：（i）允许进入市场的企业数量，（ii）交易价值，（iii）活动数量，（iv）外资投入，（v）法人实体的形式，（vi）受雇的自然人数量。

国民待遇:

对于《承诺表》中具体列出的行业和子行业，双方承诺给予彼此的服务提供者和投资者同等的待遇，除非承诺表中另有规定。对于在另一方领土内经营的一方投资者的企业，双方承诺将其视为各自投资者的企业，承诺表中规定的例外和其他一些特定例外。

最惠国待遇:

双方承诺相互给予持照投资者以不低于第三方投资者投资的待遇。信息，通信，文化，体育和娱乐，航空运输和航空特许经营，水产和水产养殖，林业和狩猎，采矿以及石油和天然气领域不用实施这些义务。

操作要求:

对于《承诺表》中具体列出的行业和子行业，双方承诺不实施以下操作要求：为商品或服务设置出口比率或数量，有一定比率或本地化水平的规定，将进口数量或价值与出口数量或价值捆绑在一起，或将外汇收入与投资资本挂钩...

5. 政府采购

政府采购章节的结构

越南和欧盟在政府采购领域的承诺，以提高公共采购的透明度和效率，确保国家预算的有效支出。因此，EVFTA 中的政府采购章节包括两个主要部分：

- 关于承包商选择中使用的规则和程序的一般规定；
- 开放越南和欧盟政府购物市场的承诺：包括 2 个附件，这是越南向欧盟承包商开放的承诺，和 01 个附件是欧盟向越南承包商开放的承诺。

政府采购章节的主要内容

EVFTA 范围内所有招标包的一般规则:

- 透明度：国家必须在招标过程的每个步骤中发布并执行透明度规则。越南对此执行流程有很多保留（在《协定》附件 9A 中指定）。例如，越南保留在 10 年内在一个联络点以电子方式发布免费招标通知的义务；
- 国民待遇和不歧视原则；
- 采用公开招标的形式：承诺对于所有可调整的招标包采用公开招标的形式，但符合限制招标或选择性招标条件的除外；
- 反欺诈：必须采取诚信措施并解决投诉，处理公开招标中的腐败和欺诈行为...
- 电子招标：越南和欧盟统一将创造条件，通过电子方式举行招标，包括公开招标包信息，发布通知和招标文件，接收投标文件，并在适当时使用电子投标。

公开招标程序的原则：

- 免费在网上或报纸上公开有关招标的信息；
- 尽早公布年度招标计划；
- 必须确保提交投标文件的截止日期（正常情况下至少为 40 天，完全在线进行招标程序的情况下至少 25 天，在极少数情况下需要 10 天）。

选择招标程序的原则：

- 招标程序不会对合格承包商的参与造成不合理的障碍；
- 招标邀请书必须尽早发出，以便投标人能够合理地准备；
- 仅在所有承包商都有合理机会参加此清单并明确告知招标包的基本内容的情况下，才可以使用已注册的承包商清单（用于一般招标文件）。

越南承诺向欧盟承包商开放公开采购招标包

根据 EVFTA，越南承诺允许欧盟承包商参加同时满足附录 9C 中提到的三个条件的招标包：招标包价值；采购机构；商品和服务需要购物。此外，有些例外情况是不需要招标包来遵守本章的规定。可以分为几组：

- 与操作类型有关的例外；
- 与货物类型有关的例外；
- 与服务类型有关的例外；
- 建筑服务的例外；
- 与国内优惠措施有关的例外；
- 其他例外。

欧盟承诺向越南开放的公共采购招标包

欧盟承诺向越南承包商，货物和服务开放的公共采购招标包的条件在《EVFTA 协议》第 9 章附录 9B 中规定，其中也包括 03 组同时条件（采购机构，商品/服务需要购物以及门槛值）。

此外，欧盟也保留了一些例外，即使它们满足了上述采购招标包的要求，但也被排除在 EVFTA 中与公共采购有关的承诺范围之外。例如：促进农业援助或为人民提供/援助食品的计划中的农产品采购招标包；有关电视节目和广播合同的材料采购，开发，生产的招标包...

6. 知识产权

EVFTA 的知识产权承诺包括对专利，发明，创新的承诺，与药物和地理标志有关的承诺等。基本上，越南的知识产权承诺基本上符合现行法律规定。

版权及相关权

越南承诺，从 EVFTA 协议生效之日起三年内，越南将加入版权协议（WCT）和世界知识产权组织（WIPO）的《表演和录音制品条约》（WPPT）。EVFTA 协议规定至少 50 年的保护期限，并且将保护表演者在向公众复制，分发，出版和广播固定表演时的专有权。

商标

双方承诺采用便捷，透明的注册程序，包括建立用于公开商标注册记录的电子数据，同时允许对已注册但在 5 年内不使用的商标进行终止效力。

工业品外观设计

越南承诺从 EVFTA 协议生效之日起 2 年内加入海牙协定的注册工业品外观设计（1990 年），并将保护该工业品外观设计至少 15 年。

执行

该协定规定对涉嫌侵犯知识产权的出口商品的边境管制措施

地理标志（GI）

由于欧盟成员国具有大量生产特定区域农产品和食品的传统，例如波尔多葡萄酒，马苏里拉奶酪，帕尔玛火腿等，因此，欧盟对地理标志具有高度保护制度，并在自由贸易协定谈判中非常重视这一内容。越南也有关于地理标志保护的法律规定，并且已经有许多受保护的地理标志，为某些地区的农产品和食品生产者带来更高的价值。

在该协定生效后，越南将保护 169 个欧盟地理标志（包括 28 个成员）（主要是酒和食物）。欧盟将保护 39 个越南地理标志。越南的地理标志与著名的农产品和具有高出口潜力的食品有关，例如木州茶，邦美蜀咖啡等，这为越南一些农产品在欧盟市场建立和确定其品牌创造了条件。

对最惠国待遇（MFN）的承诺

不同于把自由贸易协定中的商品和服务贸易优惠当做最惠国待遇原则的例外（自由贸易协定的成员可以在商品和服务领域相互给予优惠待遇，而不会被视为违反世贸组织的最惠国待遇原则），根据世界贸易组织（WTO）的《与贸易有关的知识产权协议》（TRIPS），

关于知识产权，如果某个世贸组织成员给予另一世贸组织成员的任何利益、优惠、特权或豁免，则也必须给予所有世贸组织成员这种待遇。因此，EVFTA 协议中有关高层知识产权的承诺（相对于 TRIPS 协议中规定的义务）将适用于所有 WTO 成员，反之亦然。

7. 贸易与可持续发展

《EVFTA 协定》中的贸易与可持续发展章节由 17 条组成，其主要内容包括：生物多样性，气候变化，森林资源管理与林产品贸易，海洋生物资源的可持续管理和水产养殖产品，劳工和透明度。具体如下：

生物多样性

缔约方肯定国家资源的主权和决定获取遗传资源的权利属于每一缔约方的政府，并应遵守国内法律。缔约方应努力为正确目的获取遗传资源创设有力的条件，但是，除非提供方另有规定，否则获取遗传资源必须得到提供者的事先知情同意。

此外，双方将加强有关战略，建议，政策，方案，行动计划和消费者意识方面的合作和信息交流，以防止生物多样性消失并减轻生物多样性压力。

气候变化

缔约方承诺执行和合作以实现包括 1992 年的《联合国气候变化框架公约》，与 UNFCCC 公约有关的《京都议定书》和《巴黎协定》在内的许多国际环境协议中规定的与气候变化有关的目标。缔约方应在重要领域进行合作，包括：（i）建立，实施和运行碳定价机制，（ii）通过排放交易的计划，减少砍伐和森林退化造成的排放等机制促进国内和国际碳市场，（iii）加强节能，低排放技术和可再生能源。

森林资源的可持续管理和林产品贸易

促进来自可持续管理森林的林产品贸易，并交流有关促进木材和木材产品销售的措施的信息。

可持续管理海洋生物资源和水产养殖产品

致力于遵守有关海洋法的国际公约和有关保护海洋资源的条约。其中，双方特别强调积极参与打击非法捕鱼的斗争，以基于经济，社会和环境方面的可持续方式促进水产养殖业的发展。

劳动

承诺继续努力以批准国际劳工组织（ILO）的基本公约，并考虑批准被国际劳工组织视为适合目前情况的其他公约。此外，缔约方重申承诺关于有效实施国内法律和规定以及已批准的国际劳工组织的公约。

透明化

缔约方应公开透明地讨论以下问题：制定和执行法律的过程，可能影响投资贸易的与环境保护有关的措施；与环境，气候变化和生物多样性，林业，渔业和海洋资源多边协定的制定和实施战略，制定过程相关的对话，信息交换和共享；并确保在制定和实施环境保护措施时适当使用科学信息，国际准则和指引。

8. 投资保护协议(IPA)

关于投资保护

双方保证对另一方投资者的投资给予国民待遇和最惠国待遇，除某些例外外，还给予公平，妥当，安全和充分的保护，允许将投资资本和利润自由转移到国外。承诺没有适当补偿的情况下不会对投资者的财产国有化，在战争、骚乱等造成损害的情况下，承诺向另一方的投资者适当赔偿并与国内投资者或第三方相似。

关于投资者与国家之间的争端解决机制

一方与另一方的投资者之间发生争端时，双方同意优先通过谈判与和解真诚解决争端。

在无法通过谈判和和解解决争端的情况下，则应使用本协议规定的争端解决机制。因此，越南和欧盟同意建立一个由两个层次组成的争端解决机制：一审（有 09 名成员）和上诉（有 06 名成员）。该投资争端解决机制的成员由 EVFTA 贸易委员会任命，通常在 04 年的任期内运作，并可能额外任命一个任期，有权收取协定的缔约方支付的维护费。

如果上诉机关的判决和初步仲裁庭的判决自公布之日起的 90 天内没有抗诉，则视为最终判决，争端方不再具有抗诉权。双方将承认最终判决与该国法院判决同样有效。对于越南而言，该规定将在该协议生效之日起 5 年后生效，或在贸易委员会同意的更长时间内生效。判决的执行是根据判决执行国的法律履行的。

在双方同意参与建立一个专门解决多边投资争端的协定或投资多边上诉的机制的情况下，则可以终止履行本协定的双边投资争端解决机构制度。

V. 越南-欧盟双边关系

贸易关系

在越南与欧洲之间的贸易关系中，欧盟地区占较大比例。越南-欧盟贸易关系的发展既快速又有效，从 2000 年至 2017 年，越南与欧盟之间的贸易额已增长 13.7 倍，从 2000 年的 41 亿美元增至 2019 年的 564.5 亿美元；其中越南向欧盟出口增长 14.8 倍（从 28 亿美元增至 415.4 亿美元），越南从欧盟进口增长 11.4 倍（从 13 亿美元增至 149 亿美元）。

2019 年，越南与欧盟之间进出口贸易额超过 564.5 亿美元，比 2018 年同期增长 1.11%，其中出口额超过 415.4 亿美元（下降 0.81%），进口额达 149 亿美元（增长 6.84%）。2019 年出口额超过 10 亿美元的市场包括荷兰（68.8 亿美元，比 2018 年下降 2.89%），德国（65.6 亿美元，下降 4.63%），英国（57.6 亿美元，下降 0.38%），法国（37.6 亿美元，下降 0.01%），意大利（34.4 亿美元，增长 18.46%），奥地利（32.7 亿美元，下降 19.93%），西班牙（27.2 亿美元，增长 3.38%），比利时（25.5 亿美元，增长 5.83%），波兰（15 亿美元,增长 12.42%）和瑞典（11.8 亿美元,增长 2.39%）。

越南-东盟进出口贸易额统计

年	出口		进口		进出口	
	总值	增长 (%)	总值	增长 (%)	总值	增长 (%)
2015	30.940,1	10,77	10.433,9	17,16	41.374,0	12,31
2016	34.007,1	9,92	11.063,5	6,03	45.070,7	8,93
2017	38.336,9	12,75	12.097,6	8,57	50.434,5	11,72
2018	41.885,5	9,42	13.892,3	13,95	55.777,8	10,59
2019	41.546.6	-0,81	14.906,3	7,30	56.452,9	1,21

(单位: 十亿美元)

(来源: 越南海关总署)

越南在欧盟市场上的主要出口国集中于传统市场, 如荷兰、德国、英国、法国、意大利、西班牙、比利时和波兰。尤其是奥地利市场, 越南向该市场出口的出口额主要来自手机产品。

关于出口:

2019年, 越南对东盟的商品出口额达 415.4 亿美元, 比 2018 年下降 0.81%。主要出口商品是电话及零件 (达 122.1 亿美元, 下降 7.23%), 鞋类 (50.3 亿美元, 增长 7.51%), 电脑、电子及零件 (46.6 亿美元, 下降 8.13%), 纺织品 (42.6 亿美元, 增长 3.90%), 机械、设备、工具和其他备件 (25.1 亿美元, 增长 21.63%), 水产品 (12.5 亿美元, 下降 13.07%) 和咖啡 (11.6 亿美元, 下降 14.91%)。2019 年增长率最高的商品是塑料原料 (达 1913 万美元, 增长 235.42%), 纸和纸制品 (1394 万美元, 增长 175.56%), 相机、摄影机和配件 (3070 万美元, 增长 139.83%), 茶叶 (820 万美元, 增长 132.98%), 电线电缆 (3110 万美元, 增长 139.83%)。值得注意的是, 一些商品的出口有所减少, 例如钢铁 (2.3828 亿美元, 下降 33.98%), 化学品 (3835 万美元, 下降 16.83%), 橡胶 (1.1377 亿美元, 下降 11.37%), 水产品 (12.5 亿美元, 下降 13.07%) 和咖啡 (11.6 亿美元, 下降 14.91%)。

越南对欧盟出口的一些主要产品

(单位: 百万美元)

序号	商品	2017	2018	2019	2019/2018
1	鞋类	4.612,3	4.677,8	5.029,4	7,51%
2	纺织品	3.733,3	4.101,7	4.261,9	3,90%
3	水产和海鲜	1.422,1	1.435,2	1.247,6	-13,07%
4	咖啡	1.365,4	1.360,5	1.157,7	-14,91%
5	木制品	751,4	779,1	846,6	8,65%
6	计算机	4.097,5	5.072,9	4.660,4	-8,13%
7	电话	11.778,0	13.161,4	12.209,2	-7,23%
8	提包、钱包、箱子、帽子和雨伞	879,5	929,8	965,6	3,85%
9	钢铁制品	399,8	568,8	551,4	-3,06%
10	运输工具和零配件	705,0	671,6	814,3	21,24%
11	腰果	944,4	105,4	102,6	-2,66%
12	机械	1.688,4	2.063,8	2.510,3	21,63%

(来源: 海关总局)

关于进口

2019年,从欧盟的商品进口额达149亿美元,比2018年增长6.84%。越南从欧盟的主要进口商品是机械,设备,工具和其他备件(达39.1亿美元,下降3.92%),计算机、电子产品和零件(25.1亿美元,增长36.40%),医药产品(16.3亿美元,增长13.5%),化学品(5.5647亿美元,增长4.89%)和原辅料、纺织、服装,皮革和鞋类(4.0217亿美元,下降2.58%)。2019年增长率最高的进口商品包括相机、摄像机和零部件(达644万美元,增长114.93%),整车(1.3583亿美元,增长74.64%),其他普通金属制品(1598万美元,增长73.64%),纸制品(7780万美元,增长41.94%),宝石,贵金属和其制品(7848万美元,增长37.28%),计算机,电子产品和零件(25.1亿美元,增长36.40%)。值得注意的是,一些商品的进口有所减少,例如钢铁废料(5969万美元,下降53.14%),其他矿石(49.5亿美元,下降29.17%),农药和原材料(8116万美元,下降27.42%),化学品(1.9556亿美元,下降25.46%),其他运输工具和零配件(2.5716亿美元,下降27.77%)和肥料(2936万美元,下降22.37%)。

越南从欧盟进口的一些主要商品

(单位: 百万美元)

序号	商品	2017	2018	2019	2019/2018
1	机械设备	3.431,5	4.069,5	3.909,9	-3,92%
2	药品	1.440,3	1.438,8	1.633,1	+13,50%
3	皮革-纺织原料	312,6	412,8	402,2	-2,58%
4	钢铁	74,1	148,1	174,0	+17,48%
5	肥料	41,5	37,8	29,4	-22,37%
6	其他运输工具	133,1	332,9	257,1	-22,77%
7	奶及奶制品	217,6	192,4	214,9	+11,74%
8	计算机和电子产品	154,8	1.843,4	2.514,4	+36,40%
9	化学品	221,3	530,5	556,5	+4,89%
10	汽车零配件	512,1	248,2	218,8	-11,85%
11	整车	115,3	77,8	135,8	+74,64%

(来源: 海关总局)

越南-欧盟贸易关系

欧洲委员会已对来自越南的 26 项钢铁产品开展贸易防卫措施调查, 原因是发生钢铁进口量突然增加。此举可能会导致进口税增加或对某些越南钢铁采取一定的进口限额。欧盟委员会 2018 年 6 月 26 日发布了一项关于增加调查的两种钢铁产品的决定。

2018 年 6 月 23 日, 欧盟委员会评估, 自从收到黄牌警告以来 (2017 年 10 月 23 日), 越南的非法捕鱼, 未申报和未注册捕鱼的情况没有取得进展。由于欧盟对海产品的进口需求巨大, 越南向比利时和欧盟的渔业产品出口活动仍正常运作, 但黄牌的持续存在将使越南出口商和欧洲进口商的情绪有所影响。为了满足捕捞要求, 越南渔业管理机构和渔船船东将不得不增加管理费用以及增加投资设备费用。

2018 年 7 月 2 日, 欧盟委员会发布决定, 加强对出口到欧盟的一些越南草药和火龙果中农药残留的检查。该决定将增加测试成本, 并增加相关产品在欧盟港口被拒绝通过的风险。

关于越南与欧盟自由贸易协定和投资保护协定 (EVFTA 和 EVIPA)

2019 年 6 月 30 日，在越南总理阮春福的见证下，代表越南的工商部部长陈俊英和代表欧盟的塞西莉亚·马尔姆斯特伦委员(Cecilia Malmstrom)，贸易和创业部部长斯特凡·拉杜·奥普雷亚 (Stefan-Radu Oprea) 已签署越南和欧盟自由贸易协定 (EVFTA)。

该协定的签署标志着越南与欧盟之间近 30 年合作与发展路程的新里程碑，在世界经济、政治局势复杂而不可预测的背景下，这更肯定越南加强融入世界经济的决定。

EVFTA 协定对开放市场的承诺将促进越南与欧盟的贸易关系，有助于进一步扩大越南出口市场。双方同意对近 100% 收税项目和贸易价值取消进口税，这对越南商品（如纺织品、鞋类、木制品、农水产品，包括大米、糖、蜂蜜和蔬菜）的出口明显增加；同时有助于越南消费者在药品、医疗保健、基础设施和公共交通建设等领域能够接近来自欧盟的高级产品和服务。

除了加强与欧盟的整体关系外，越南与欧盟自由贸易协定也为越南和每一成员国凭借各自优势寻找新合作机会创造了良好的条件，使越南与每个成员国之间的双方合作越来越自然和可持续。

但是，双方仍需进一步努力，以将两项协议付诸实施，并提交越南国会和欧洲议会批准。对于越南，工商部将负责为提交和批准 EVFTA 准备文件，计划与投资部负责为提交和批准 EVIPA 准备文件。政府根据《条约法》的规定批准协定，并向国家主席提交批准，国家主席将决定向国会提交批准。对于欧盟，EVFTA 和 EVIPA 之间的批准流程有所不同。具体而言，对 EVFTA 而言，只要获得欧洲议会的批准，该协定立即生效。欧盟之所以称其为“临时性”生效，原因是从原则上讲，EVFTA 必须获得欧洲议会和所有 28 个成员国议会的批准，才能生效。

国际贸易委员会 (INTA) 2020 年 1 月 21 日投票批准上述的两项协定，据此，EVFTA 协定获得 29 赞成票，EVIPA 获得 26 票。若与欧盟和合作伙伴之间最近的一些自由贸易协定相比，这是最高的投票率。预计欧洲议会将在 2020 年 2 月 12 日的全体会议上投票。此后，两项协定将需要越南国会批准（预计在 2020 年 5 月的会议）才能正式生效。

越南-欧盟投资关系

欧盟在越南的投资

在 2019 年，来自欧盟 27/28 个国家的 2,375 个项目在越南仍然有效（比 2018 年增加 182 个项目），注册投资总额为 254.9 亿美元（增加 11.9 亿美元），占越南总项目的 7.70%，占越南注册投资总额的 7.03%。其中，荷兰以 344 个项目和 100.5 亿美元位居第一，占欧盟在越南投资总额的 39.43%（增加 26 个项目和 6.9276 亿美元）。英国位居第二，投资项目 380 个，投资资本为 37.2 亿美元，占欧盟在越南投资总额的 14.58%（增加 29 个项目和 21010 万美元）。法国以 563 个项目和 36 亿美元的总投资本排名第三，占总投资额的 14.13%（增加 23 个项目，但减少 7207 万美元）。

总体而言，欧洲投资者具有技术优势，因此他们为创建一些具有较高技术含量的新产业和新产品做出了积极贡献。一些主要的欧盟公司在越南运作良好，例如英国石油公司（英国），壳牌集团（荷兰），道达尔埃尔夫菲纳（法国比利时），戴姆勒-克莱斯勒（德国），西门子，阿尔卡特·康维克（瑞典）。欧盟的投资趋势主要集中在高科技产业上，然而，近几年来有一种趋势更多地集中在服务领域（邮政和电信，金融，零售和办公室租赁）。

越南对欧盟的投资

关于越南企业对欧盟的投资，总体来说，越南对欧盟的投资不多，主要集中在荷兰，捷克和德国等国家。截至 2018 年 12 月 31 日，越南在 10 个欧盟国家（英国，波兰，比利时，葡萄牙，德国，荷兰，法国，捷克共和国，西班牙和斯洛伐克）有 78 个投资项目，总注册资本约 3.202 亿美元。其中，有 29 个项目在德国，注册资本总额为 1.203 亿美元；向英国和英属维尔京群岛的 20 个项目，价值 1.445 亿美元；对法国的 10 个项目，价值 540 万美元；斯洛伐克有 2 个项目，价值 3640 万美元），...

（越南工贸部欧美市场司）

VI. EVFTA 和 IPA 对越南经济的影响

2020 年 2 月 12 日，欧洲议会正式批准越南-欧盟自由贸易协定（EVFTA）。在越南所签署的各项自贸协定当中，EVFTA 的承诺内容最全面及水平最高，EVFTA 有望在不久的将来

对越南经济产生深远的影响。因此，EVFTA 将影响政治，国家安全，经济，行业影响，法律，机制，劳工，就业，社会保障等方面。

政治，国家安全和外交战略

“从双边角度来看，在复杂的国际发展和欧盟内部面临许多困难（例如民粹主义和贸易保护的兴起）的背景下，《EVFTA 协议》展示了双方在促进双边关系方面的坚定决心，为越南与欧盟之间的关系更加深入，实质性发展做出了贡献。EVFTA 的签署和批准符合越南深化与包括欧盟在内的主要合作伙伴关系的多边化，多元化和外交政策，加强相互交织的战略利益，为维和平环境做出贡献，提高越南的国际地位，争取欧盟支持越南目前实施的各种社会经济，政治和外部目标。此外，EVFTA 协议的批准和实施与全面与进步跨太平洋伙伴关系协定一起确认了越南对国际自由贸易体系的承诺，促进越南与其他重要伙伴的自由贸易协定谈判，标志着越南全面和广泛的国际融合的阶段。从多边角度来看，随着越南在 2020 年担任东盟主席一职，《EVFTA 协议》将加强越南在欧盟与东盟关系中的作用和地位，并为未来东盟与欧盟之间的自由贸易协议树立榜样。

（根据多边贸易政策司）

对于经济

据阮氏明玉（Nguyen Thi Minh Ngoc）女士表示：“在广泛的经济一体化背景下，该 EVFTA 协议的影响非常大，为越南企业的经济发展和创新进程做出贡献，帮助两国的企业以及各国家和越南的投资者有机会在双方的自由贸易市场上强劲发展”。

越南计划和投资部进行了一项研究，以评估 EVFTA 协议对越南的影响。研究结果如下：

- 对增长的影响

越南计划和投资部的研究表明，如果彻底执行关税削减和非关税削减的承诺，再加上贸易战的某些因素，英国有可能退出欧盟，其他国家的政策变化等原因预计越南的经济增长将在短期，中期和长期得到改善。计算结果表明，《EVFTA 协议》预计将为 GDP 的增长做出贡献，GDP 增长率平均为 2.18 至 3.25%（在实施协议的第一个五年期），从 4.57 至 5.30 %（在第二个 5 年期）和 7.07-7.72%（在第三个 5 年期）。

- 对贸易的影响

在出口方面，与没有该协议的情况相比，EVFTA 协议预计将使越南向欧盟出口的出口额在 2025 年增加 42.7%，在 2030 年增加 44.37%。

关于越南向世界出口的总出口额，预计我们的出口额将平均增长 5.21 至 8.17%（在实施的第一个 5 年期），随后 11.12 至 15.27 %（第二个 5 年期）和 17.98 至 21.95%（第三个 5 年期）。

一些行业向欧盟出口的增长率如下：

+农产品：大米（到 2025 年增加 65%），糖（8%），猪肉（4%），林产品（3%），牛和禽肉（4%），饮料和烟草（5%）。

+制造业和加工业的增长：纺织品（67%），服装（81%），皮革和鞋类（99%）。

+服务业的增长：水运（100%），航空运输（141%），金融和保险（21%）以及其他商业服务（80%）。

在进口方面，越南从欧盟进口预计在 2025 年将增长约 33.06%，在 2030 年增长 36.7%。

关于越南从世界各地进口的总进口额，预计我们的出口额将平均增长 4.36 至 7.27%（在实施的第一个 5 年期），随后 10.63 至 15.4%（第二个 5 年期）和 16.41 至 21.66%（第三个 5 年期）。

预计从欧盟进口增长最大的产业包括运输车辆和设备，占总增加值的约 12%，机械和设备（10%），纺织品和电话以及电子元件（6-7%），农业、林业和渔业（5%）。

总体而言，EVFTA 将有助于使我们的市场多样化，使我们不会过多地依赖任何一个市场，从而有助于确保越南的经济安全。

- 对外国直接投资的影响

由于许多因素，该研究没有计算额外外商直接投资的确切数量。但是，由于执行该协议而期望进行机构创新和改善投资环境将对投资者产生极大的吸引力。

该协议对投资的广泛和深入的承诺将帮助越南继续革新其经济结构，改善其体制和商业环境，并促进欧盟投资者在越南开展业务。

对投资便利化的承诺，以及越南服务业对欧盟服务提供商的自由化程度的提高，尤其是商业服务，环境服务和邮政、银行、保险、运输服务。这将在接下来的时间促进从欧盟流入越南的外国直接投资。

关于投资质量，随着越南对欧盟企业商品和服务市场开放程度的提高，通过 EVFTA，来自发达国家合作伙伴的投资将增加。这将推动外商直接投资流入越南。

随着越南吸引新的投资伙伴和扩大投资吸引力的领域，投资部门的结构也可能发生变化。通过 EVFTA，流入越南和欧盟大面积投资领域的 FDI 结构也可以急剧增加，如清洁能源和可再生能源。

- 对国家预算的影响

EVFTA 协议下的关税削减将对国家预算收入产生双向影响。一种是由于降低进出口税而减少国家预算收入。一种是在贸易，投资和经济增长的积极影响下，由于来自国内收入的额外收入，增加了国家预算收入。

因此，根据《欧洲自由贸易协定》的路线图，从出口税和进口税的减少中估计的国家预算收入减少总额为 25.373 亿越南盾。另一方面，由于 EVFTA 的增长影响，国内预算收入有所增加，预计国家预算在 2020-2030 年期间将达到 7 万亿越南盾。增长率将根据协议对增长的影响程度逐渐增加。因此，《EVFTA 协议》将在中长期更好地促进国家税收方面的利益。

(根据多边贸易政策部)

对行业的影响

据阮城功先生，范红绒女士（2017）称，渔业、纺织品、鞋类-箱包等行业将减少近 90% 的关税，包括完全取消的关税。渔业是越南的潜在和关键产业之一，其行业将从 EVFTA 中受益最大。水产品的税率将从约 35% 降低为 0%，这将是越南渔业发展和与其他国家的巨大优势。欧盟还将允许通过免配额关税方式，配额进口一些敏感的越南农产品（大米，金枪鱼罐头，鱼丸，甜玉米，糖等）进入国内市场。其他行业也将从该协议中受益，但是影响不会太大。

对于法律，体制

EVFTA 将为我们提供一个机会，继续按照国际标准进行体制法律改革，以更加开放、透明和可预测的方式完善商业环境，从而促进国内外投资以及其他商业活动，包括跨境交易，跨境服务等。

此外，根据《EVFTA 协议》在某些领域（例如知识产权）对法规的修改和修正也将帮助企业为其成就获得更高的保护。这是企业继续在创意活动上投入更多资金的动力，以创新技术和创造良好环境，吸引外国技术转让以提高越南产品质量。

对于劳动，就业，社会保障

根据越南计划和投资部的研究，《EVFTA 协议》预计每年将帮助增加约 146 万个工作岗位，重点是劳动密集型产业和对欧盟市场的高速出口率的行业。一些行业的就业增长预期如下：纺织和服装分别增长 71300（2025 年）和 72600（2030 年），与 2018 年相比分别增长 1.2%，2.3% 和 2.4 %；皮革和制鞋业的就业增长率将在 2025 年和 2030 年分别达到 4.3% 和 3.8%。其他行业包括航空业的就业（2025 年为 1.5%），水路运输（2025 年为 0.9%）的增长也很高。但是，一些行业将受到失业的影响，例如林业，采矿和稻米生产，从每年 0.26 降低至 0.36%。

《EVFTA 协定》不仅有益于增加工作岗位数量，而且有可能通过更有效的市场运作和 FDI 企业的高工资水平将使员工的工资提高。据估计，外商直接投资企业的工资将比境内企业高约 1%。

此外，由于欧盟成员国的经济发展水平均高于越南，并且与越南经济体有着互补性，从欧盟国家的进口大多数不是直接竞争。因此，通过合理的减税路线图并结合完善的社会保障体系，我们可以解决因加入 EVFTA 而引起的社会问题。特别是，由于 EVFTA 包括对环境保护的承诺，因此经济开放、贸易自由化和吸引投资的过程将以环保的方式实施，从而帮助越南的增长更加稳健。

来自协议的挑战

第一，越南企业将面临许多挑战和技术障碍，如食品安全，医疗卫生，原产地规则等。关于本地原产地规则，本地化率将要求企业按照严格的规则满足原材料和产品零配件的比例。这将是越南企业的困难，因为许多越南材料是从中国和其他不属于与越南建立自由贸易区伙伴的国家进口的。欧盟对食品安全，标签，环境等的强制性要求非常严格，不容易满足。

第二，欧盟商品和服务的竞争压力：对来自欧盟的商品和服务开放越南市场，意味着越南企业将不得不提高其在国内市场上的竞争力。之所以这样是因为欧洲企业在竞争力、市场经验和利用自由贸易协定的能力方面比越南企业更具优势。同时，越南商品尚未在欧盟市场上广为人知，传播和促销产品的效果不高。

第三，贸易防卫措施的风险：当关税壁垒不再是保护企业的有效手段时，为了保护国内制造业，进口市场倾向于使用更多的反倾销、反补贴或保障措施。欧盟是经常使用这些措施的市场之一，因此越南企业在法律上可能会感到困惑。

第四，来自劳动力资源的挑战：由于生产转移的过程，外国企业也逐渐增加了对越南的投资浪潮，产业之间的劳动力竞争在一些地区和地区或将缺乏。尤其是，在电子制造，电信，汽车工业中，为需要技术的制造业提供服务的高质量人力资源也极度缺乏。

（据阮氏明玉硕士，商贸大学-国际合作学院）

VII. 从协议中受益的行业

从 EVFTA 和 IPA 协议中受益最大的行业

农水产业：EVFTA 协议将为越南的农水产品出口带来巨大的市场潜力。预计该产品对欧盟的出口在 2020-2030 年期间将以每年 2% 的平均速度增长。但是，水产业需要克服短期和长期的许多困难：必须主动采购原材料，品种供应，打击非法捕捞，解决水产品中抗生素化学物质的问题，同时欧盟的非关税壁垒很高。

纺织和服装业：预计到 2025 年，与未达成协议的情况相比，对欧盟市场的纺织品和服装出口额将迅速增加约 67%。在产量方面，《EVFTA 协定》总体上对产量产生积极影响，到 2030 年增长率分别为 6%（纺织工业）和 14%（服装工业）。

皮革和制鞋业：该协议生效后，将有助于大幅增加对欧盟的鞋类出口。预计到 2025 年，对欧盟的出口增长率将翻一番，皮鞋的出口总额也将增长约 34%，该行业的产值将增长 31.8%。

其他潜在行业

电子，电脑行业：根据当前的欧盟关税，电脑（计算机）和电子产品（最终消费品）的进口税几乎为 0% 或小于 10%。因此，EVFTA 协议生效时，不会显著影响越南的出口。但是，在国内支持产业尚未发展，以及越南以高科技产业发展为重点的 FDI 吸引战略的背景下，EVFTA 也是吸引来自欧盟和其他国家的 FDI 进入越南的驱动力。

机械及零配件业：越南是机械设备的主要进口国，而欧盟是机械设备实力较强的国家，并且是越南对该产品的第四大进口市场。因此，越南取消了对欧盟机械设备的进口关税，将促进进口，并且由于贸易转移效应，越南在其他市场的进口可能下降。由于欧盟的机械

和设备比其他一些传统市场的技术要先进，因此这可能为越南创造机会来改善国内生产技术。

制药行业：EVFTA 协定中有关药品关税的承诺可能在不久的将来对越南和欧盟之间的药品进出口不会产生重大影响。但是，EVFTA 协议生效后，与药品有关的其他方面的承诺将对越南的药品市场和企业产生重大影响，其方向是：（1）来自欧盟的药品将更容易，更便捷，更直接地进入越南；（2）将提高药品的知识产权保护水平，使某些药品的打折速度更加缓慢；（3）向越南医院提供药品的投标方案竞争将更加激烈（在承诺向欧盟承包商开放的类别中）。对于名牌药品和专用药品（越南目前尚无法生产的专有保护药品组），这种影响更为明显。对于越南生产的常规药物和仿制药，影响不会太大。

金融，银行，保险服务：EVFTA 协议为促进越南金融，银行和保险服务的自由化提供了机会。从服务需求，与欧盟企业合作的机会的角度来看，服务开放对这些行业的影响是积极的。到 2025 年，越南金融和保险服务的出口将增长约 21%，进口将增长 9.65%。但是，竞争压力很大，同时，宏观经济稳定压力也更大，因为这些行业服务的开放使越南更容易受到外部冲击的影响。

物流行业：EVFTA 协议可以从两个方面影响物流发展的前景：（1）越南和欧盟对在运输和运输服务领域开放市场的承诺；（2）在规模，服务质量，能力扩展需求，服务实施方面影响物流服务市场份额的领域的承诺。

EVFTA 和 IPA 协议的报告



越南建设证券研究所

VII. 从 EVFTA 和 IPA 协定获利最多的领先企业

农水产业

证券代码	流通股 (百万股)	市值 (十亿越盾)	BV (VND) 账面价值 (越盾)	每股收益 (越盾)	P/E 市盈率	P/B 市净率	ROE (%)	权益负债率 (倍)	平均 3 个月的成交量 (交易日: 2020 年 6 月 15 日) (股)	平均 3 个月成交总额 (交易日: 2020 年 6 月 15 日) (百万越盾)
HNG	1,032	16,850	8,547	-2,141	-7.1	1.8	-22.3%	1.5	1,456,238	19,925
VHC	183	6,177	27,631	5,611	6.1	1.2	21.3%	0.3	762,827	22,616
MPC	187	5,104	25,067	2,188	11.8	1.0	7.9%	0.6	138,807	3,467
HAG	927	4,544	13,263	159	30.8	0.4	0.9%	1.4	5,329,656	22,262
DBC	105	4,453	32,212	6,049	7.0	1.3	21.3%	1.9	2,834,283	94,416
GTN	249	4,171	10,157	-188	-89.2	1.7	-1.3%	0.1	1,857,978	29,502
ANV	127	4,110	10,478	994	13.8	1.3			2,770	45
VLC	63	2,444	20,163	2,638	7.4	1.0			455,702	6,876
ASM	259	2,257	19,110	4,303	4.1	0.9	24.2%	0.7	407,216	7,050
FMC	45	1,624	15,934	1,607	16.0	1.6	7.4%	0.2	69,617	1,584

纺织和服装业

证券代码	流通股 (百万股)	(Tỷ VND) 市值 (十亿越盾)	账面价值 (越盾)	每股收益 (越盾)	市盈率	市净率	ROE (%)	权益负债率 (倍)	平均 3 个月的成交量 (交易日: 2020 年 6 月 15 日) (股)	平均 3 个月成交总额 (交易日: 2020 年 6 月 15 日) (百万越盾)
VGT	500	4.008	12.609	795	10,09	0,64	5,06%	1,39	206.703	1.610
VGG	44	1.648	42.253	6.709	5,57	0,88	15,77%	1,50	13.437	533
MSH	50	1.620	24.470	8.555	3,79	1,32	33,28%	0,91	182.506	5.948
STK	68	1.125	16.648	3.144	5,25	0,99	20,32%	0,76	165.189	2.769
TCM	58	1.118	24.542	3.562	5,42	0,79	15,08%	1,01	833.612	13.667

EVFTA 和 IPA 协议的报告

越南建设证券研究所



PPH	75	1.008	21.554	3.040	4,44	0,63	14,28%	1,73	1.540	23
TNG	63	841	16.012	3.606	3,58	0,81	22,81%	2,28	1.490.168	19.037
GIL	26	648	29.367	6.735	2,67	0,61	21,29%	1,13	187.318	3.485
MNB	18	573	17.800	2.209	14,26	1,77	9,77%	5,95	11	
HUG	14	553	28.936	7.147	5,71	1,41	25,42%	0,57	541	28

皮革和制鞋业

证券代码	流通股 (百万股)	市值 (十 亿越盾)	账面价 值 (越 盾)	每股收 益 (越 盾)	市盈率	市净 率	ROE (%)	权益负 债率 (倍)	平均 3 个月 的成交量 (交易日: 2020 年 6 月 15 日) (股)	平均 3 个月 成交总额 (交易日: 2020 年 6 月 15 日) (百万越 盾)
A32	6,8	178,8	32.884	6.906	3,81	0,80			1.164	28
BATFOCO	0,0	0,0			0,00		0,00%	0,00		
HNSHOES	1,7	0,0		-628	0,00					
HUNEX	6,0	0,0		2.774	0,00					
SSF	3,2	12,4		-39	-103,05					
GTD	9,3	281,8	6.309	-1.421	-21,32	4,80			162	4
GTK	7,7	92,4			0,00		0,00%	0,00		
TL SHOES	0,0	0,0			0,00		0,00%	0,00		

(来源: Fiinpro, VNCS 总结)

VIII. 结论

EVFTA 和 IPA 协定得以实施, 将为越南经济带来很多的积极影响, 同时促进越南和欧盟之间的合作关系。越南所有经济领域, 尤其是从 EVFTA 和 IPA 协定获利最多的领域, 需要迅速抓住两项协定带来的机遇, 旨在加速促进越南经济的发展。

EVFTA 和 IPA 协议的报告



越南建设证券研究所

VNCS 研究所: vncs.research@vn-cs.com

作者: 陈武芳连和武俚阳

分析专员

邮箱: lientvp@vn-cs.com 和 duongvt@vn-cs.com

VNCS 研究所

杜宝玉

副总兼 VNCS 研究所所长

邮箱: ngocdb@vn-cs.com

宏观经济&股市行情分析部

刘志抗

宏观经济&股市行情分析部门

副主管

邮箱: khangle@vn-cs.com

杨光明

宏观经济&股市行情分析

部门专员

邮箱: minhdq@vn-cs.com

企业&行业分析部

陈武芳连

分析专员

邮箱: lientvp@vn-cs.com

杜氏红

宏观经济&股市行情分析部门

专员

邮箱: huongdt@vn-cs.com

武俚阳

分析专员

邮箱: duongvt@vn-cs.com

越南建设证券股份公司

河内市纸桥君中和坊陈维兴路 117 号 Grand Plaza 大厦

联系: + 84 24 3926 0099 官网: www.vn-cs.com